



(Senior) Sales Manager - IT Services (m/w/d)

Standort: Düsseldorf

Wir sind RDS CONSULTING – ein mittelständisches IT-Beratungs- und Dienstleistungsunternehmen mit Sitz in Düsseldorf.

Was uns, als IT-Unternehmen, besonders macht?

Wir erkennen lohnende Trends und beraten Unternehmen auf dem Weg zu einer zukunftsfähigen und nachhaltigen IT. Mit innovativen Lösungen setzen wir die Wünsche und Anforderungen unserer Kunden um und haben dabei stets die Bedürfnisse des Marktes im Blick.

[Jetzt Bewerben](#)

Deine Aufgaben

- Du vermarktest unsere IT-Dienstleistungen - mit dem Schwerpunkt **IT Service Desk / Help Desk**
- Bestehende Kundenbeziehungen baust Du aktiv aus und entwicklest sie langfristig weiter
- Mit unseren interdisziplinären **Winning Teams** arbeitest Du eng zusammen, um kundennahe Lösungen zu realisieren
- Du präsentierst komplexe IT-Lösungen souverän und erklärst sie verständlich für Entscheider

Darauf darfst Du Dich freuen

- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice
- Weiterbildung
- Das kleine Plus – Jobticket möglich
- givve Card

- Du identifizierst und gewinnst neue Kunden und baust ein belastbares Netzwerk auf
- **Gespräche führst Du auf C-Level** und agierst als vertrauenvoller Partner
- Eigeninitiative: Du bringst eigene Ideen ein, initiiert Vertriebsprojekte und arbeitest strukturiert und proaktiv
- Du unterstützt aktiv das **Cross-Selling** weiterer Lösungen, (z.B. Microsoft-Services und Individualentwicklungen)
- Gute Verkehrsanbindung & kostenlose Parkplätze
- Regelmäßige Firmenevents
- Jobrad®
- 30 Urlaubstage
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Kostenlose Getränke

Dein Profil

- Du hast mehrjährige Erfahrung im **Vertrieb von IT-Dienstleistungen**, idealerweise im Bereich Service Desk - Lösungen
- Du hast ein ausgeprägtes technisches Verständnis und/oder einen IT- Hintergrund, kombiniert mit der entsprechenden Vertriebserfahrung
- **Leidenschaft für IT-Lösungen** und intrinsische Motivation Ergebnisse zu erzielen, darin erkennst Du dich wieder
- Sicheres Auftreten, Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit zeichnen dich aus
- **Social Selling / LinkedIn** zur Leadgenerierung und Netzwerkpflege gehören zu Deiner täglich Arbeit
- Du bist ein Netzwerker mit Gespür für Branchenkontakte
- Wir setzen sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (mindestens **Niveau C1**) sowie gute Englischkenntnisse (**Niveau B1 - B2**) voraus

Kontakt



Noch Fragen? Meld Dich bei uns – via Telefon oder eMail

Ms Sandra Obma-Schimke

Tel.: [+4921196856197](tel:+4921196856197)

E-Mail: sandra.obma-schimke@rds.de

Das zeichnet uns aus

Menschen. Werte. Zukunft. Diese drei Worte bringen es auf den Punkt. Der Mensch steht für uns im Vordergrund, ob als Kollege, Geschäftspartner oder Kunde. Dabei sind uns Werte wie Ehrlichkeit, Vertrauen und Respekt bei der Zusammenarbeit besonders wichtig.

Jeder Einzelne von uns zählt und trägt entscheidend zum Unternehmenserfolg bei. Gemeinsam in eine erfolgreiche Zukunft – das ist unser Ziel.

Wir konzentrieren uns auf das, was wir können und begleiten unsere Kunden auf dem Weg in die digitale Zukunft

Gehst Du diesen Weg mit uns?

Dann werde Teil unseres motivierten Teams in einer angenehmen Arbeitsatmosphäre.

